

Emellience Partners

レベニュー・ベースド・ファイナンスを提供する Yoii に出資

～ 地域金融機関を軸とした地域 DX を展開 ～

BIPROGY グループの Emellience Partners は、レベニュー・ベースド・ファイナンスプラットフォーム「Yoii Fuel (ヨイフューエル)」を運営する株式会社 Yoii に、リードインベスターとして出資しました。

BIPROGY グループの持つ、地域金融機関向けのサービスやネットワークを生かして、Yoii と金融事業におけるサービス連携をすることにより、地域 DX の展開や新規サービスを創出していきます。

【背景】

近年、日本政府の「新しい資本主義」の推進に伴い、社会的課題の解決と持続可能な経済社会を築くためのスタートアップの育成が注目されています。政府の「スタートアップ育成 5 年計画」の発表や新たな事業成長担保権の検討など、スタートアップ支援に対する期待が高まる中で、Yoii はエクイティやデットに代わる新たな資金調達手段として、レベニュー・ベースド・ファイナンス（以下、RBF）を提供しています。

スタートアップにとって、従来のエクイティやデットによる資金調達は、希薄化や個人保証、担保の観点から調達が難しいケースがありますが、RBF はスタートアップの成長を阻害する課題に対して柔軟な資金提供を行う手段として位置づけられています。Yoii が提供する RBF「Yoii Fuel」によって、スピーディーな資金調達が可能になり、スタートアップ市場の成長につながります。

【出資の目的】

BIPROGY グループの Emellience Partners は、DX 領域でのビジネスを支援し、顧客・パートナー企業と共創的事業創出を行っています。今回の Yoii へのリードインベスターとしての出資と事業支援を契機に BIPROGY グループ・地域金融機関との協業支援も進め、スタートアップエコシステムの発展に貢献していきます。

■ BIPROGY グループと地域金融機関、Yoii の事業連携による地域経済の活性化

BIPROGY グループのパートナーである地域金融機関と連携し、地域の中小企業やスタートアップに対して「Yoii Fuel」の提供拡大を目指します。地域の中小企業やスタートアップがより柔軟に資金調達が可能になることにより、事業拡大や新規事業の創出などの投資が促進され、地域経済の活性化につながるものと考えています。

■ BIPROGY グループと Yoii の強みを生かした新たな価値創造

BIPROGY グループが 60 年以上にわたって培ってきたシステムインテグレーターとしての技術力と、Yoii が提供する新たな RBF スキームを組み合わせ、金融機関や EC プラットフォーマーに対して新たな金融ソリューションを創出していくことを目指しています。システム連携を実現することにより、RBF を利用する顧客の手続きの負担がさらに軽減され、システムを導入する金融機関や EC プラットフォーマーは審査の自動化やデータ分析の効率化を進めることができます。

【Yoii Fuel の特徴】

「Yoii Fuel」は、将来発生する収益からいま必要な成長資金を調達できる RBF を提供するプラットフォームです。必要な手続きは全てオンラインで完結し、希薄化が生じず、個人保証や担保も要す

ることなくいま必要な成長資金を確保できます。

「Yoii Fuel」の特徴は、以下のとおりです。

1. 効率的・スピーディーな審査の実現

全ての手続きがオンラインで完結することに加え、自社独自の機械学習を搭載したリスクモデルによる評価の自動化や、金融機関での審査経験を持つ専門スタッフが審査を行うため、エクイティブファイナンスだと平均3~6ヶ月かかる審査から着金までのプロセスを最短4営業日で実施します。リソースの限られるスタートアップにおいて、経営陣のコミュニケーションコストも最小限に抑えることができます。

2. 5点の財務データの提出で完結する簡単な手続き

営業、システム開発、採用、財務など厳しいプレッシャーの中、複数の仕事をマルチにこなす多忙なスタートアップ企業の準備工数を最小限で抑えられるよう、5点^(注)の財務データの提出で手続きが完結します。申し込みにかかる作業時間は約30~60分程度で、新規に事業計画などを作成することも不要です。また、クラウド型会計ソフトfreeeをはじめとする外部ツールと連携させることで、自動で財務データを提出することができます。2023年4月にはプロダクトのUI/UXをリニューアルし、よりスムーズな手続きを実現する直感的な操作も担保しています。

以上

注：

提出書類の例／①直近決算書一式（貸借対照表/損益計算書/勘定科目明細）②代表者の顔写真付き本人確認書類③月次試算表（直近12カ月）④「全口座」の入出金明細（直近6カ月）⑤他、お客さまのビジネスモデルにより必要な書類

【エンドースメント】

株式会社 Yoii
代表取締役 CEO 宇野 雅晴 氏

Emellience Partners 社とは初回ミーティングから弊社の事業プランに強く共感いただきました。その後、出資決定前から幾度ものミーティングを経て戦略策定にご協力いただき弊社の成長の強いパートナーになっていただけることを確信しました。関係する皆さますべてが弊社の成長の後押しをしていただいております。Emellience Partners 社ならびに BIPROGY 社との連携を通じて、この新しい資金調達手段である「RBF」をより浸透させ企業成長のサポートをしていきたいと考えております。



【会社情報】

会社名	株式会社 Yoii https://yoii.jp/
所在地	東京都渋谷区渋谷 1-12-2 クロスオフィス渋谷 702-703
代表者	代表取締役 CEO 宇野 雅晴
設立	2021年4月
事業内容	従来の出資(株式)や融資(借入)といった従来の資金調達手段とは違う「レベニュー・ベースド・ファイナンス (RBF)」を提供

会社名	Emellience Partners 株式会社	https://www.emellience.com/
所在地	東京都江東区豊洲 1-1-1	
代表者	CEO 千葉 真介、COO 鈴木 敏彰	
設立	2020年7月1日	
資本金	4億5000万円	
主要株主	BIPROGY 株式会社 100%	
事業内容	デジタルトランスフォーメーション領域における共創的新事業創出 コンサルティングを含む新事業創出のための支援機能提供	

■関連リンク：

5分でわかる「レベニュー・ベースド・ファイナンス(RBF)」

<https://yoii.jp/posts/revenue-based-financing>

※記載の会社名および商品名は、各社の商標または登録商標です。

※掲載の情報は、発表日現在のものです。その後予告なしに変更される場合がありますので、あらかじめご了承ください。

<本ニュースリリースに関するお問い合わせ>

https://www.biprogy.com/newsrelease_contact/