

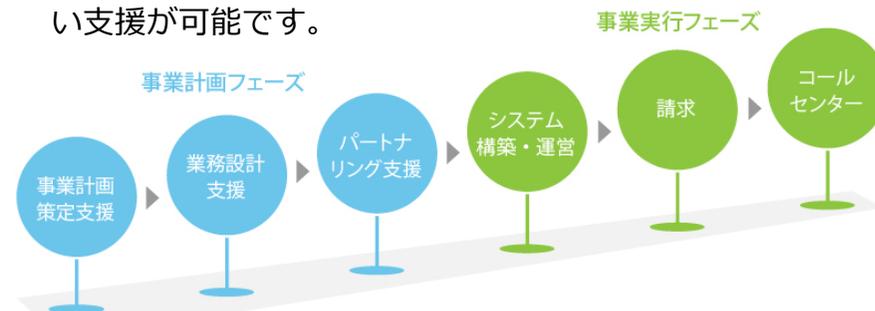
電力小売自由化に伴う、新規の小売電気事業者をサポート！
 料金計算や契約受付等の業務システムなど
 小売電気事業者向けサービス「Enability」をクラウド環境でご提供します。

■ Enabilityの概要

- ✓ Enabilityは、低圧/高圧電力小売事業者向けサービスです。
- ✓ Enabilityシリーズは、3つのサービス「EnabilityCIS」、「EnabilityOrder」、「EnabilityPortal」で構成され申込受付からスイッチング、料金計算、請求、電力使用量の見える化まで顧客要件に応じた必要なサービスをご提供します。
- ① EnabilityCIS：料金計算等、基幹業務を行うサービス
- ② EnabilityOrder：新規契約受付等、顧客獲得時に利用するサービス
- ③ EnabilityPortal：見える化等、契約者向けのサービス

■ ご支援の流れ

- ✓ アライアンス企業（新電力、コンサルティングファーム、決済代行会社等）との連携により、小売電気事業の新規参入における事業計画フェーズから実行フェーズまでの幅広い支援が可能です。



■ サービス提供イメージ



※ 高圧需要家向け機能は「EnabilityCIS」のみ対応。「EnabilityOrder」、「EnabilityPortal」は今後商品化予定です。

URL: <https://www.unisys.co.jp/solution/lob/energy/cis/index.html>

戸建住宅・マンション・ビル建物、街全体等を対象にエネルギー管理が可能なクラウド環境を提供し、電力消費量の把握および節電・省エネをサポートします

■ エネルギー管理支援サービスの概要

- **電力見える化**
- 遠隔システムを利用した空調／照明制御
- メール等を利用したエネルギー警報発令
- 地域別の緊急時エネルギー逼迫警報の発令
- エネルギーデータからの簡易省エネ診断

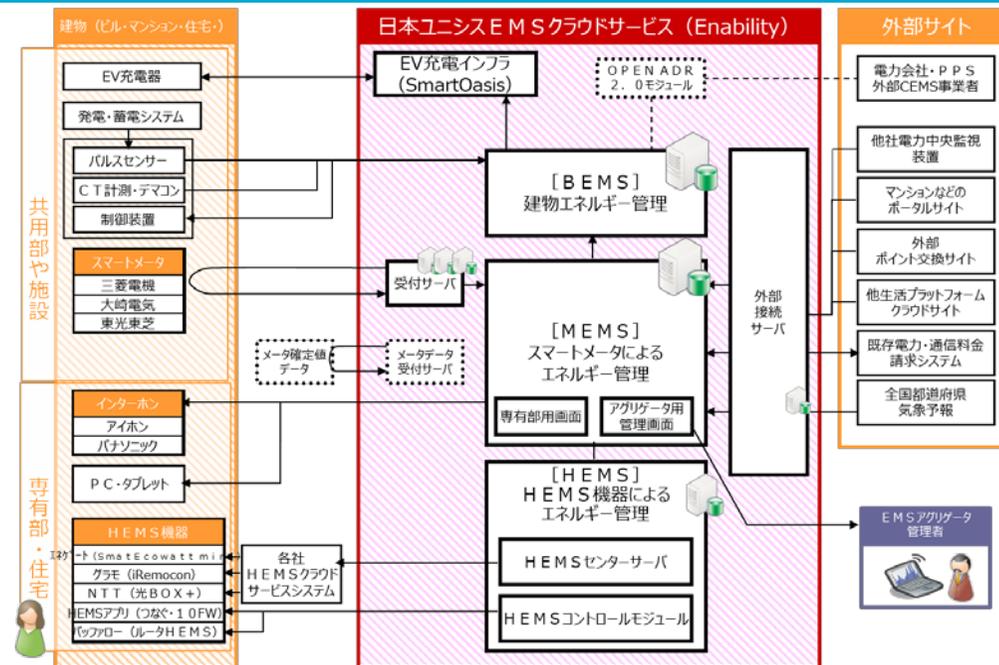
■ Case 1： 株式会社トーエネック様

2013年、中部電力会社グループのトーエネックの「高圧一括受電」とICTによる「電力の見える化」を組み合わせ合わせたMEMS※サービス「EneTOC (エネとっく)」のMEMSシステムを開発

■ Case 2： 北九州市様

2016年北九州市城野地区（小倉北区）ゼロ・カーボン先進街区形成事業において、戸建住宅・マンション・医療施設のエネルギー管理サービスを550世帯に提供。北九州市とともに環境未来都市形成を目指す。

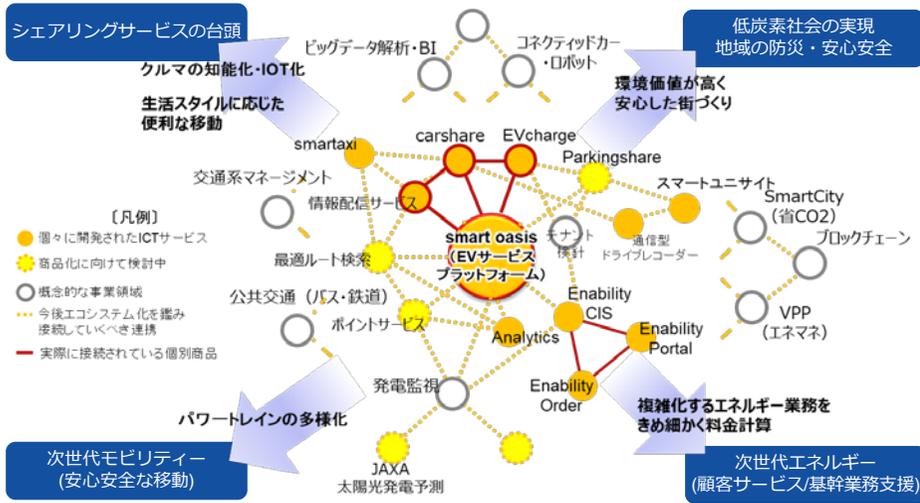
■ サービス提供イメージ



※MEMS(Mansion Energy Management System) : マンション・エネルギー管理システム

安全で快適な次世代のモビリティエコシステムを実現するモビリティサービスプラットフォーム smart oasis®
EV/PHV向け充電インフラシステムサービス smart oasis for Chargingに加え、
カーシェアを機軸とした各種サービスを展開する smart oasis for Carsharing をご提供

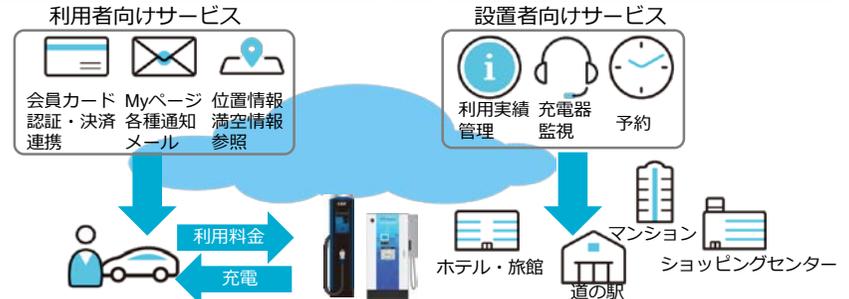
■ モビリティサービスプラットフォーム smart oasis概要図



■ smart oasisとは

- モビリティサービスプラットフォーム smart oasisとは、EV・PHVオーナー及びユーザー様向けサービスプラットフォームです。
- 会員管理、認証、課金・決済管理をコアとする様々なサービスをクラウドサービスとしてご提供することで安価にご利用可能です。
- 今後、更なるサービスアプリケーションの追加を予定しており、EV充電やカーシェアサービスだけでなく、ポイントサービス、電力関連サービス、タクシー配車、ドライブレコーダー等をシームレスにご利用可能となります。

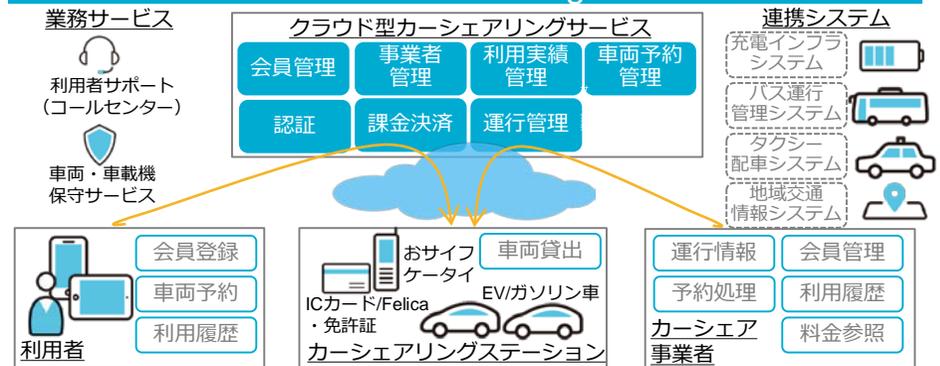
■ smart oasis for charging ~EV充電インフラネットワーク



- 2017年6月末現在で4400台を超える充電インフラネットワークを展開。
- 充電器設置事業者向けクラウドサービスの他、EV利用者向け会員カードによる認証・決済、各種情報提供サービスをご提供。
- 2018年7月「Volkswagen充電カード」へ smart oasis for charging を提供
- 2018年7月「Honda Charging Service」へ smart oasis for charging を提供

URL: <http://smartoasis.unisys.co.jp/index.html>

■ smart oasis for Carsharing ~カーシェア向けサービス



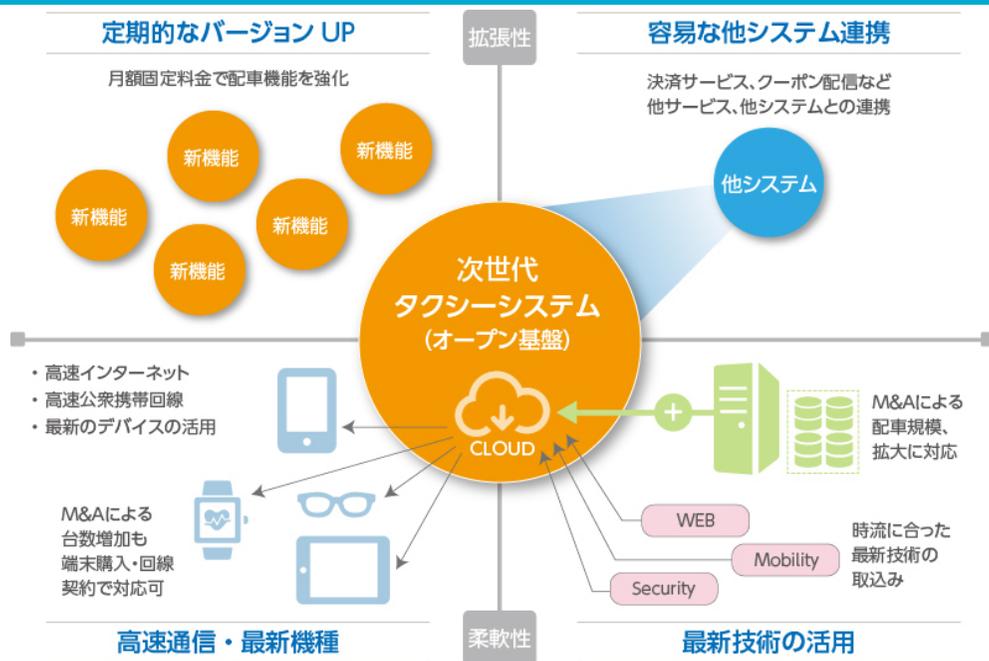
- ワンウェイ型、複数事業者間車両融通など、ニーズにあったサービスを展開。
- 2018年1月「日産e-シェアモビ」へ smart oasis for Carsharing を提供
- 2019年2月「駅レンタカー・セルフ」(JR東日本レンタリース様)へ smart oasis for Carsharing を提供

URL: <https://carshare.smartoasis.jp/home>

スマートフォンを利用した次世代タクシーシステム smartaxi®
 タクシー配車の仕組みを タブレット端末とクラウドサービスを利用して実現
 従来システムダウンサイジングと配車効率化を実現



■ smartaxi 概要図



■ smartaxiの特徴

- クラウド+公共携帯回線網+スマートタブレットにより場所・距離の制約なしに車両を一元管理し探車・配車・迎車を行うサービス
- タクシー無線ではなく携帯電話回線網を使用し、車載端末はタブレットを採用することにより **初期投資を大幅に削減**
- SaaS型サービスのためサーバ等のリソースも不要
- 乗客向けスマートフォンアプリも提供開始。**オペレータを介さない完全自動配車**が可能に。

■ ご利用イメージ



■ 導入実績

国際自動車（東京）、国際自動車横浜（神奈川）、港北交通（神奈川）、鶴瀬交通（埼玉）、エコシステム（東京）、リーガルマインド（東京）、豊栄交通岡崎（愛知）、福島貸切辰巳屋自動車（福島）、皆生タクシー（鳥取）、北交タクシー（石川） 等

URL: <https://www.unisys.co.jp/solution/lob/transport/smartaxi/index.html>

初期費用0円 月額2,980円～ 通信型ドライブレコーダー“無事故プログラムDR®”

1,200社
50,000台
突破!!



New!
AI搭載
画像解析
故障自動通知

HD画質
2カメラ
4G/LTE回線

■ 無事故プログラムDR

●2019年1月 AI×リアルタイム画像解析を搭載した **新機能** をリリース

- **画像認識機能**
画像解析を行うAIアルゴリズムを搭載し、信号や道路標識を自動で認識して道交法違反の疑いのある運転を、管理者へ映像付きメールで通知できるようになりました。
- **HD動画通信機能**
SDカードを抜いて確認する必要のあった高画質なHD動画を、SDカードを抜かずに確認することができるようになりました。

●2018年6月 **無事故プログラムDR Ver3** の販売を開始しました。

車内カメラ一体型、VGA/HD録画、4G/LTE通信、CPUコア増強などの刷新を行いました。より高画質な危険運転イベント動画の確認や、車両別に車内撮影を行うなど柔軟な運用が可能となりました。

■ 主な特徴

- 初期費用0円・月額費用のみの利用型サービス
- 通信機能でソフトウェアを自動更新
追加費用なしで常に最新機能を提供!
- 通信型ドライブレコーダー市場**No.1**の販売実績!
- 管理者向けに最適化されたメニュー
 - 全て通信で映像の確認、設定変更が可能!
 - 個人/組織/企業単位で運転状況を把握!



■ 運用継続による効果

コスト削減

- 車両保険料
- 燃料費
- 車両数・管理費

働き方改革

- 帳票などの労務管理コストの削減
- 深夜・休日運転の是正

購買連動キャンペーンプラットフォーム スマートキャンペーン® メーカーキャンペーンを会員サイトやスマホアプリに配信し 提携流通小売様店舗への送客を実現

■ スマートキャンペーンとは

メーカーのキャンペーン情報を流通小売業の会員サイトやスマホアプリに配信することで店舗への送客を促し、対象商品の購買を促進するキャンペーン情報配信サービス。



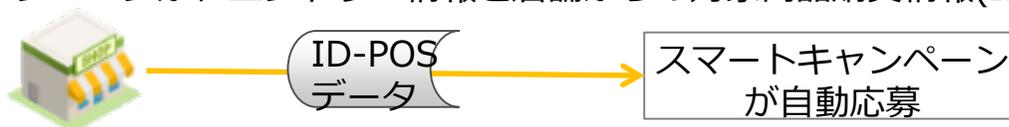
■ 導入事例

イズミ様 (中国・四国・九州:188店舗)
オークワ様 (近畿・中部:160店舗)
スギ薬局様 (関東・中部・関西:1,000店舗)
いなげや様 (関東地域:137店舗) で稼働中。



■ 自動応募の仕組み

スマートキャンペーンが、エントリー情報と店舗からの対象商品購買情報(ID-POSデータ)を自動連携。



URL: http://www.dnp.co.jp/infosol/solution/detail/10121659_18793.html

旅行者（主に訪日外国人）の旅がスマホひとつで完結する「Japan Local City Card®」 デジタル周遊パスおよびキャッシュレス決済サービスの提供

本事業では、観光施設や公共交通、店舗などが参画するデジタル周遊パスを販売し、観光施設などにパス（スマホ画面）を見せるだけで利用できる仕組みや、店舗において利用者特典付きのキャッシュレス決済が行えるよう整備を行い「スマホひとつで」観光客がストレスレスで周遊できる環境を提供します。



観光客向けにアプリ提供

DMO/DMC^(*)、地域、行政側はデータ収集



- スマホアプリのみで地域の旅が楽しめる「デジタル周遊パス（ご当地チケット）」



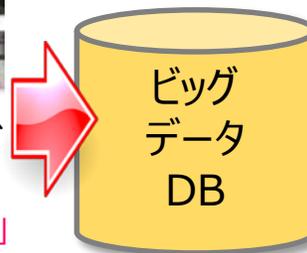
- 専用の決済端末を不要とし、「Alipay®」でも決済可能な「スマホ完結型決済サービス（ご当地プリペイドマネー）」



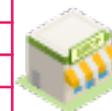
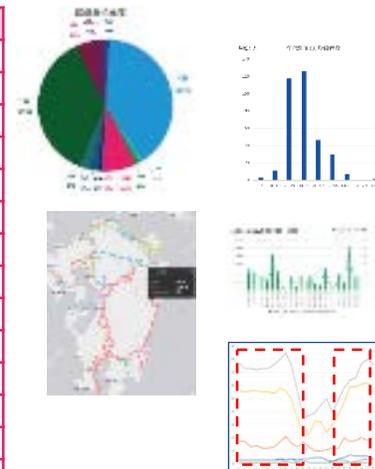
- デジタル周遊パスで入場できる観光施設ガイド、決済サービス加盟店リスト、クーポン紹介等のデジタルガイドブック

■ 2018年度協業DMO/DMC、共同提案企業様

(株)くまもとDMC/熊本国際観光コンベンション協会（熊本）
西日本電信電話(株)長崎支店/長崎国際観光コンベンション協会（長崎）
由布市まちづくり観光局（大分由布）



JLCC取得情報
利用者情報
性別
生年月日
使用言語
国籍
Eメールアドレス（任意）
ユーザー登録時間
アプリ有効化時間
周遊バス情報
周遊バス購入時間
訪問した観光施設
訪問した時間
位置情報
緯度、経度
緯度、経度の取得時間
決済情報
決済したお店
決済時間
決済金額
チャージしたお店
チャージ時間
チャージ金額
レシート番号



*将来的にはアンケート機能、ガイドブック閲覧履歴、決済サービス加盟店POSデータとの突合せなど検討中。

Alipay取得情報
決済情報
決済したお店
決済時間
決済金額
レシート番号

★観光客向け紹介サイトURL: <http://jlcc-pass.com/touristpass/>

消費者が高精細なVRを活用し、スマホで理想の住まいを見つける
「MY HOME MARKET®」
 ハウスメーカーに新しい家の売り方を提供します



■ サービスの特長

高精細なVRを体感し、自分の暮らしをイメージしながら、複数のハウスメーカーの厳選した家の中から選ぶことができます。



価格シミュレーション機能を使い、選んだ家の概算予算を把握してから来店するため、受注までのリードタイムの短縮に期待できます。

■ サービスコンセプト

消費者が納得する家の探し方を実現しながら、ハウスメーカーにとっても営業コストを削減できることができます。関係する人たちが魅力を感じるサービスを提供します。

	MY HOME MARKET® で出来ることとメリット	MY HOME MARKET® が提供サービス
消費者	<ul style="list-style-type: none"> いつでもどこでも検討できる、試せる 概算の見積が分かる（予算を具体化） バーチャルリアリティで生活イメージが湧く 	<ul style="list-style-type: none"> ⇒スマホで操作できる住宅カタログ ⇒セルフでできる概算の見積 ⇒ライフスタイルのVR体験
ハウスメーカー様	<ul style="list-style-type: none"> ・集客に使える（顧客ニーズ/行動の把握） ・顧客に自宅で検討できる環境を提供できる ・契約までの検討機能を短縮できる 	<ul style="list-style-type: none"> ⇒バーチャル住宅展示場の設置 ⇒バーチャルリアリティと概算見積 ⇒打合せで活用できる管理画面



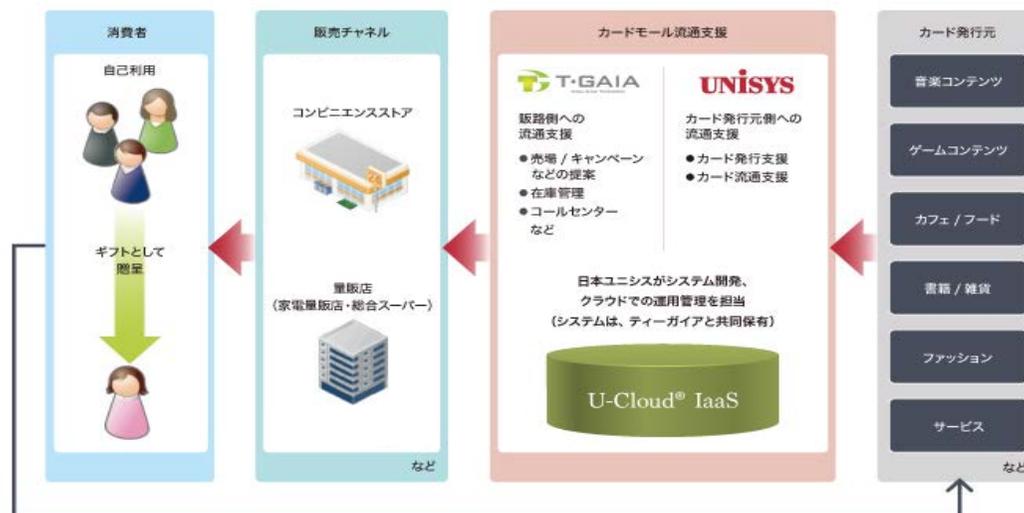
URL : <http://www.unisys.co.jp/solution/lob/manufacturing/house/MYHOMEMARKET/index.html>

コンビニやカード発行元企業との共創で**ギフトカードモール事業**を展開
 ギフトカード販売のための流通支援システムと付帯サービスをクラウドで提供
 日本におけるギフトカード市場の拡張を目指す

■ 店頭におけるギフトカード陳列イメージ



■ ビジネススキーム



■ サービスの特徴

- レジを通してはじめてアクティベートされる新方式のプリペイドカード
- 小売・EC・通販向けシステムで実績のあるユニシスと、コンビニでのプリペイド決済サービスのノウハウを持つ販路側流通支援企業が協業することで日本でのカードモール事業拡大を目指す。

■ サービス展開実績

- 2011年 ローソンで販売開始
- 2012年以降 デイリーヤマザキ、セイコーマートで展開
駅中のNewdaysで展開
ドラッグストア等他の業態へ販売を拡大
- 2018年 一部商材をセブンイレブンで販売開始

モバイルバーコード決済サービスと チャージポイントサービスによりキャッシュレス社会の実現へ

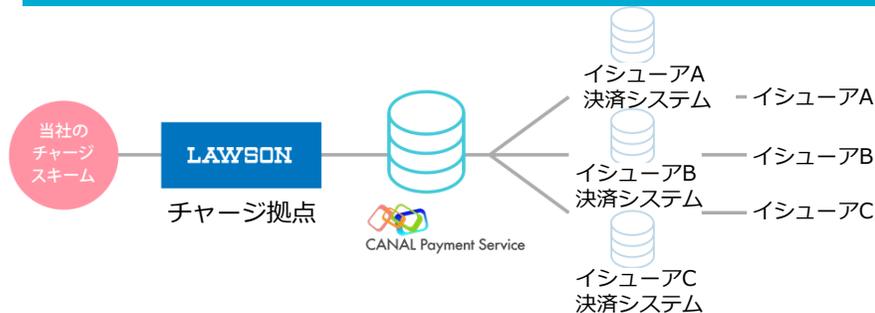
■ チャネルペイメントサービス（株）概要



CANAL Payment Service

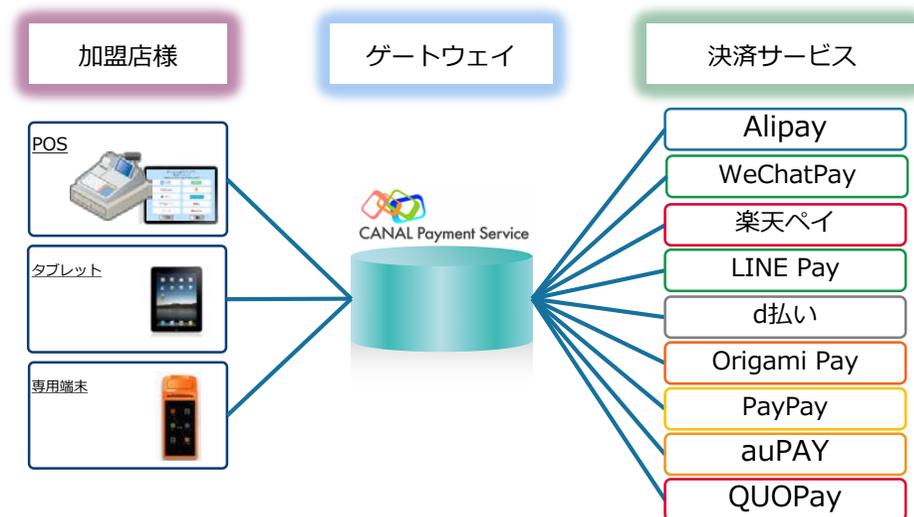
- 会社名 キャナルペイメントサービス株式会社
Canal Payment Service, Ltd.
<http://www.canalpayment.co.jp/>
- 本社所在地 江東区豊洲1-1-1
- 設立 2017年3月10日
- 資本金 1億円
- 株主 日本ユニシス(株) (株)ジェーシービー
(株)日本カードネットワーク

■ チャージポイントサービス



全国約13,000店のローソンをチャージ拠点に国際ブランドプリペイドカードへのチャージサービスをご提供。JCB PREMO、おさいふPonta、LINE Pay、JTB旅プリカ、au Wallet、dカードプリペイドなど、取扱いカード順次拡大中！

■ モバイルバーコード決済サービス



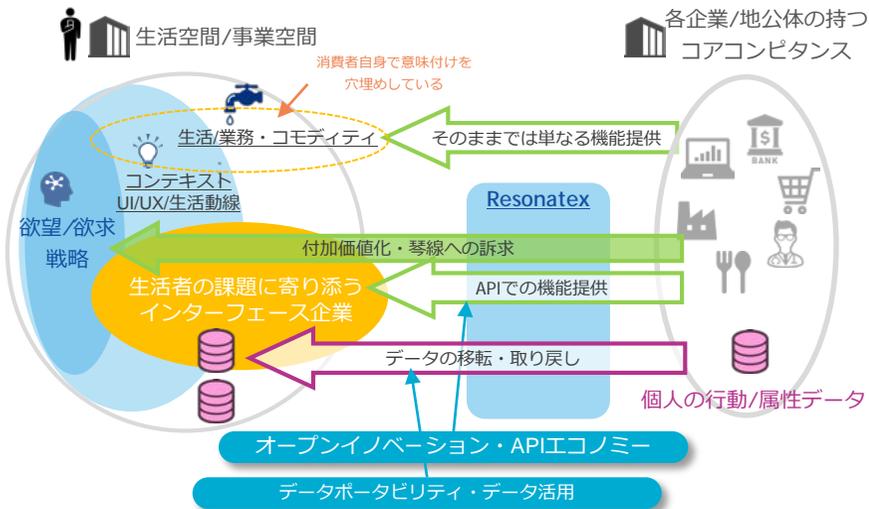
主な導入実績例

- | | | | |
|-------|-------------|-----------------|------------|
| ローソン | ヤマダ電機 | ベスト電器 | イオン |
| 高島屋 | エディオン | | アインズ&トルペ |
| 近鉄百貨店 | ユニクロ | GU | ドン・キホーテ |
| 三越伊勢丹 | ワタミ | | レオパレス21 |
| 成田空港 | スーパースポーツゼビオ | | アズールバイマウジー |
| 福岡空港 | つるやゴルフ | | くまもとDMC |
| | スワロフスキー | 長崎国際観光コンベンション協会 | |

金融機関や各事業体が持つ多様なコアコンピタンス/サービスをセキュアな環境下でシームレスかつオンデマンドに他事業種サービスと結び付ける**オープンAPI公開基盤Resonatex[®]**生活者のニーズに沿った新しいサービスの提供が可能となります

■ Resonatexのビジョン

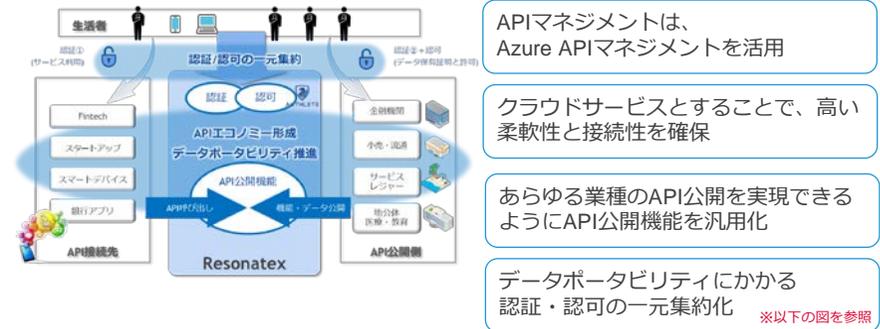
カスタマーファーストの加速に向けた
ビジネスエコシステムとチャンネルミックスの形成



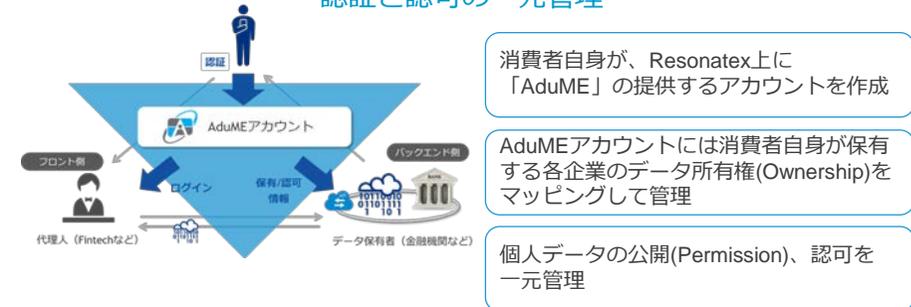
- 金融機能や各企業/地公体の持つコアコンピタンスなどを生活空間・事業空間に融け込ませることによって、生活者の利便性向上・産業の活性化を実現する
- 単独の企業では実現できない新しい共通価値の提供を、オープンイノベーションスタイルによって作り出していく (APIエコノミー形成)
- 個人が持つデータを、本人同意のもと安全に取り戻し/移転/流通させるマーケットを形成することによるデータの活用と個人への価値としての還元

■ Resonatex 全体概要

金融機はじめ事業体が持つWeb APIを
公開するためのクラウド型プラットフォームサービス



「AduME」アカウントによるデータポータビリティの
認証と認可の一元管理

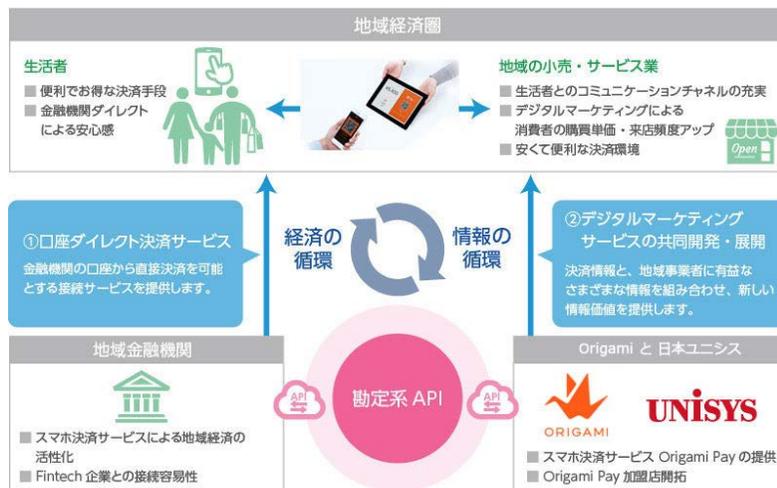


* AduME アカウント
消費者個人がResonatex上に作成するアカウント。単一のユーザーID/パスワードのみで、Web API提供側が保有する自身のリソースへのアクセスや、Web API利用側へのアクセスを可能とします

株式会社Origamiとの業務提携によりスマホ決済サービス「Origami Pay」の普及・拡大および決済データを活用したデジタルマーケティングサービスを共同で展開
 金融機関口座からのダイレクトな決済を可能にするサービスの提供でキャッシュレス社会の実現をめざす

■ Origamiとの提携によるサービス概要

地域金融機関とOrigamiをAPIによりセキュアに接続。
 地域の小売・サービス業と生活者を結びつけ、スマホ決済による便利でお得なお買い物体験と地域に役立つマーケティングサービスをご提供！



■ Origami提携の狙い／効果

- 地域金融機関を中心とした新しい決済サービスを普及させることで、地域の小売・サービス業の本業をサポートし、地域経済の活性化と地域のキャッシュレス化を促進します。
- Fintech企業や地域金融機関とのパートナーシップによるエコシステムを今後拡張していくことでAPIエコノミーを形成・拡充し、地域の情報循環・経済循環を促進します。

■ スマホ決済サービス「Origami Pay」

- お客様は、スマホの認証と金融機関口座やクレジットカード番号の登録をするだけで利用準備完了。
- お店に置かれたiPad画面やステッカーのQRコードをスマホでスキャンするだけで簡単便利に支払い完了。
- お得なクーポン情報や好みに合った情報がスマホに届きます。
- 利用可能店舗は2万店舗、順次拡大中！

<店頭QRコード>

<スキャンでお支払>



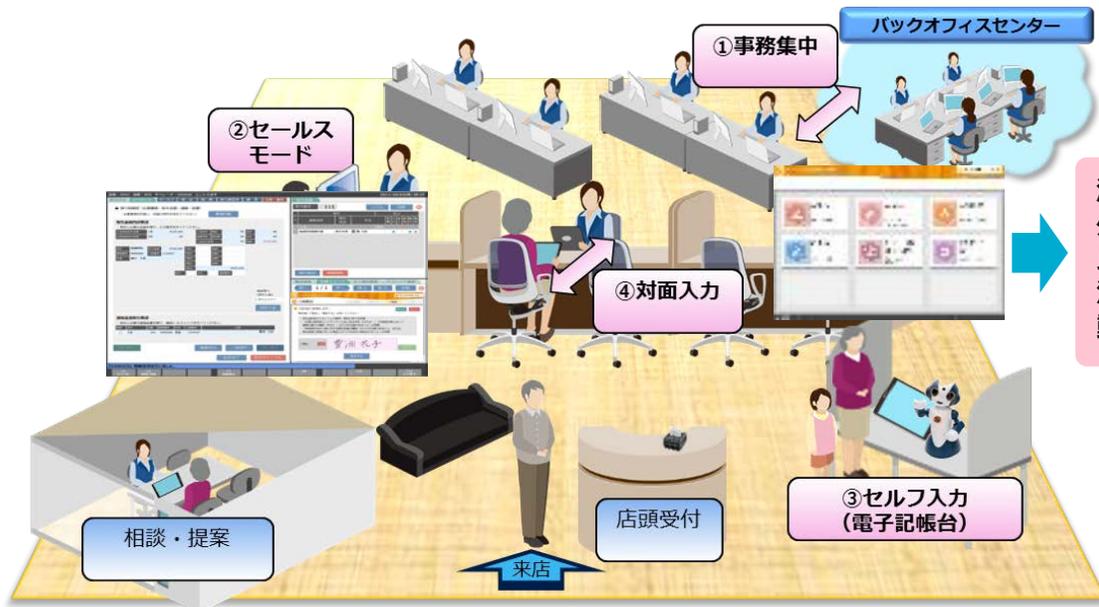
■ デジタルマーケティングサービス

地域の事業者や生活者に向け
 日々の暮らしをより快適に・より豊かにする
 デジタルマーケティングサービスを共同で展開！

- Origami Pay決済データと地域や消費者特性に応じた多様なデータを組み合わせ、分析に活用。
- 両社が既存事業で培ったノウハウや、AI等の新しいテクノロジーをマーケティングに活用。

「事務ゼロ」を目指す「営業店イノベーション・プラットフォーム®」をご提供
 – お客さま本位の窓口対応や渉外対応／営業店の軽量化と収益エンジン化を同時に実現 –

■ 「営業店イノベーション・プラットフォーム」概要図



■ コンセプト

システム化と自動化による
 属人化からの脱却

リアルタイム連携による
 全行職員の情報共有

固定観念からの脱却と
 新たな発想によるイノベーション創出

■ 導入の狙い／効果

- ① 少人数でホスピタリティ溢れる営業店窓口体制を実現
 - ② 行職員はアドバイザー業務へシフト（営業活動）
 - ③ パート、OB、OG等、あらゆる人材に活躍の場を提供
 - ④ GRC*を担保できる使いやすいシステム で行職員の士気を向上
- *GRC(Governance・Risk・Compliance)

■ 導入実績

- 2017年10月 朝日信用金庫様稼動
 - 北國銀行様
 - その他金融機関様
- 計17行庫にてご採用



バランスシートとライフプランの2つのシートで
あなたの人生を見える化

■ Fortune Pocketとは

将来のお金や生活に関する不安をかかえる個人への課題解決へ向け、中長期の視点で資産とライフプランがまとめて管理できるサービス「Fortune Pocket」を開発・提供しております。



ライフプラン

お金に
向き合えば、
人生は変わる。



バランスシート

■ サービスライン

・ バランスシート

中長期の資産形成を考えるためには、資産と負債の正確な把握が大切。資産と負債を全てお金に換算して登録することができます。バランスシートをみれば今の状況が一目でわかり、資産の管理がしやすくなります。

・ ライフプラン

結婚・出産・教育、家や車などの大きな買い物、いつどの位のお金が必要になるかをお答えします。資産計画を立て、管理していくことで将来の不安を解消し、理想のライフプランを実現しましょう。

・ その他

金融機関連携

マネーツリー社のMTLINKと連携し、銀行や証券会社の口座残高やカードの決済情報等を自動取得し、バランスシートに反映可能です。

不動産価格推定

お住いの住宅の情報（種別/郵便番号/築年数/専有面積）を入力すると、相場価格（推定）を自動で算出しバランスシートに反映可能です。

詳しい情報は紹介ページをご覧ください

<https://fortunepocket.jp/>



Fortune Pocketは個人のライフイベントと金融をはじめとしたライフイベントと関連深いサービスをつなぐプラットフォームとなり、個人の豊かな人生をサポートする新たな市場の創造を目指します



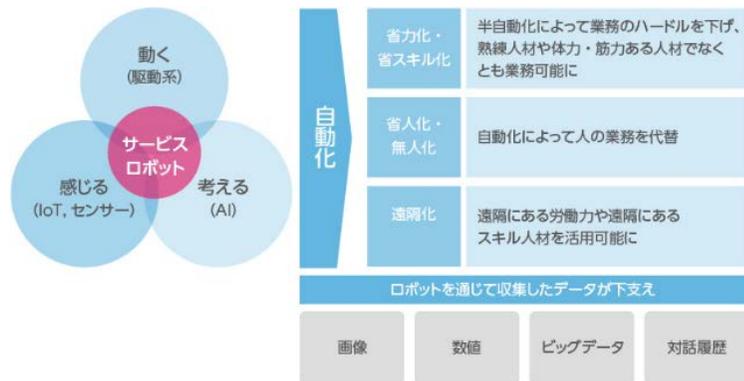
2018年12月リニューアル！ 2019年春頃リニューアル予定

今後もFortune Pocketは、サービスの拡充と改善を行い、さまざまなプレイヤーと協業・連携を進めることで、サービスの充実を図り、個人のより良いライフプランの実現をサポートしていきます。

ヒトの代わりに、ヒトと一緒に、ヒトを超えて・・・ ロボット導入サービス サービスロボットが当たり前のように活躍する時代にむけて

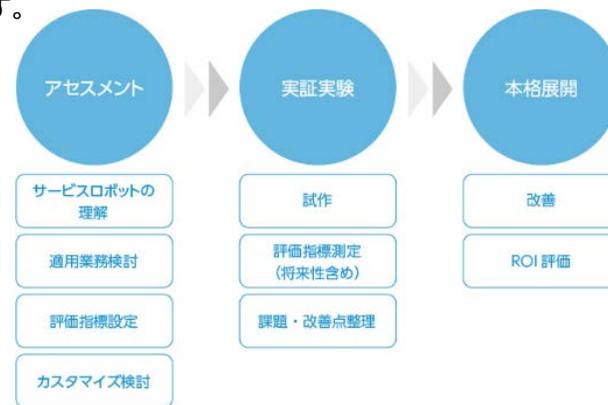
■ サービスロボットによる3つの自動化

「省人化・無人化」、「軽労化・省スキル化」、「遠隔化」による業務イノベーションを目指します。



■ サービスロボット導入アプローチ

アセスメントを通して業務ニーズを具体化し、サービスロボット導入につなげます。



■ 事例：小売店舗様向け業務代替ロボット

商品棚チェック機能

- ・自律走行で商品棚を自動撮影
- ・撮影した画像をAIで解析し、POPの外し忘れを検知
- ・表示価格の誤掲出、欠品検知など機能追加予定



食品スーパーカスミにおける実証実験



URL : <https://www.unisys.co.jp/solution/biz/robot/>

■ 事例：「Siriusbot (シリウスボット)」

店舗案内機能 (営業時間内)

- ・タッチ操作や音声対話で、店舗情報等を案内 (日本語、英語)
- ・自律走行で目的地まで先導案内



在庫確認機能 (営業終了後)

- ・商品に付けられたRFIDタグを読み取り、テナント従業員の商品在庫確認業務を支援



池袋PARCO、PARCO ya 上野、名古屋パルコでの稼働実績

日本ユニシスと08ワークスとパルコの3社が新規開発した純国産自走式案内ロボット 東京都立産業技術研究センターの平成28年度公募型共同研究開発事業により実施

様々な社会課題に対する解決策をシナリオとして定義し、「IoTビジネスプラットフォーム」にシナリオを実現するIoTサービスを展開。IoTサービスとビジネスエコシステムを通して社会に貢献します。

■ 様々な社会課題に対する解決策



■ サービスの特徴

「IoTビジネスプラットフォーム」はMicrosoft® Azure®をベースとしたプラットフォームサービスで、IoTの仕組みを実現するための一連の機能を、素早くワンストップで提供します。

垂直統合的な
ワンストップ
サービス

機械学習/
ビッグデータ/
映像解析の
アルゴリズムの
提供

マイクロソフト
のIoT機能の活用
HW, SWベンダー
、ベンチャーと
の研究開発

■ 主なサービス/機能

人流解析サービス「JINRYU®」

カメラに併設する小型コンピュータ上で、撮影された映像上の人物や顔を認識し、その人物の動線や顔から推定した年齢・性別の情報を可視化
・分析するクラウドサービスです。



IoTデバイス管理機能

センサーやゲートウェイ等IoTデバイス機器を、リモートで状態監視・保守する運用管理機能です。大量なデバイスの監視・保守など、運用管理の自動化と、セキュリティに配慮した運用を可能にします。



IoTエッジ処理サービス

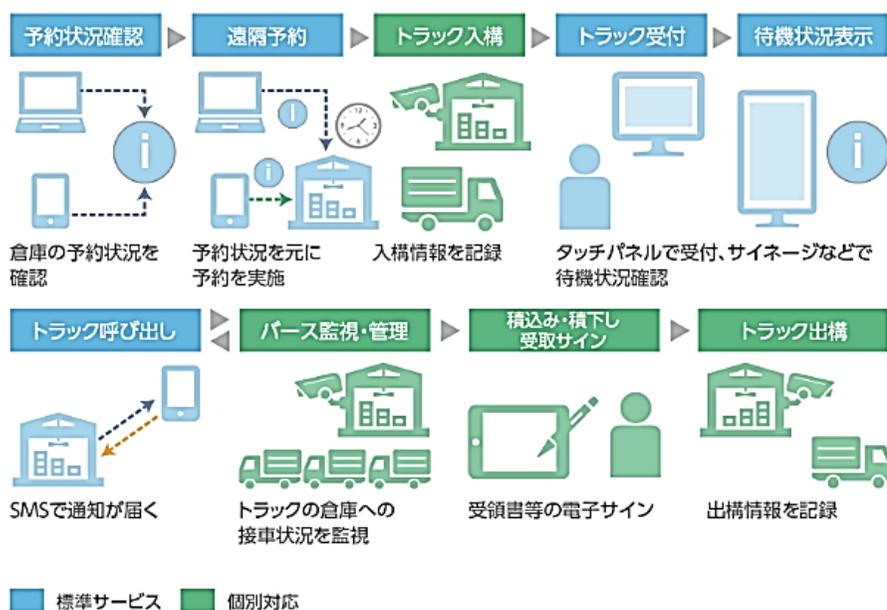
センサー側に設置したエッジコンピュータで、アナログからデジタルへのデータ変換や複合イベント処理、機械学習による異常検知など、リアルタイム性が求められる処理を行います。圧縮された必要なデータだけを送信し、ネットワークやクラウドの負荷を軽減します。



<https://www.unisys.co.jp/solution/tec/iot/index.html>

トラック遠隔予約・受付サービスSmartTransport®
 トラック待機時間削減と倉庫内作業効率化をサポートし、Smartな物流を実現！
 物流業界における労働力不足や過重労働などの社会課題解決を目指して

SmartTransport概要図



画面イメージ

運送業者が倉庫の予約状況を照会し、倉庫の余裕がある時間に予約ができる。トラックの待機時間削減に貢献！

時間帯	予約状況
09:00~10:00	満
10:00~11:00	余裕あり
12:00~13:00	予約不可
13:00~14:00	混雑
14:00~15:00	余裕あり
16:00~18:00	余裕あり

倉庫業者では、運送業者の予約を照会できる。予約には送り状が添付されているため、作業の事前準備と倉庫業務効率化に貢献！

以下の予約があります。

予約番号	連絡番号	運送会社	ドライバー名	携帯番号	到着予定時刻
130001	-	(デモ) 近畿エクスプレス	豊洲 太郎	09011111111	12/13 09:00
130002	-	(デモ) 近畿エクスプレス	月島	09022222222	12/13 10:00
130003	-	(デモ) 近畿エクスプレス	辰巳	09033333333	12/13 13:00
130004	-	(デモ) 近畿エクスプレス	新木場	09044444444	12/13 13:00
130005	-	(デモ) 近畿エクスプレス	門仲	09055555555	12/13 14:00
130006	-	(デモ) 近畿エクスプレス	銀座	09066666666	12/13 16:00
130007	-	(デモ) 近畿エクスプレス	有楽町	09077777777	12/13 16:00
130008	-	(デモ) 近畿エクスプレス	新富町	09088888888	12/13 16:00

サービスのメリットと狙い

運送業者のメリット

倉庫業者のメリット



トラック
待機時間削減



倉庫内作業
効率化

➡ よりスマートな物流を実現し、
物流業界における社会課題を解決！

サービスの特徴

スモールスタートがしやすいサービス

- ①webサービスであるため、初期設定後すぐに利用が可能！
- ②必要なものはPC/スマートフォンだけ！
- ③1拠点月額5万円~利用が可能！

※別途初期費用が発生致します

訪日外国人旅行者の受入環境整備及びマーケティングをワンストップで提供し 訪日外国人旅行者の地域での消費額を増加させるIoTサービスを チャンネルベンチャーズとNULグループが出資するスタートアップとの連携により実現

本事業では、訪日外国人旅行者の受入環境整備と訪日外国人旅行者向けマーケティングを同時に、日本ユニシス(株)のコーポレートベンチャーキャピタルであるチャンネルベンチャーズ(株)がスタートアップと連携して実現します。例えば、無料WiFi環境整備をWAmazing(株)と(株)タウンWiFiと、多言語表示を(株)Paykeと、キャッシュレス対応端末整備を(株)Origamiと連携して実現し、訪日外国人旅行者受入に必要な「つながる」「わかる」「かう」の要素を強化します。更に上記サービスで取得したデータを活用し、インバウンド消費増加のためのマーケティングを推進します。

■ ビジネススキーム (例)



*英語、中国語、韓国語、タイ語、ベトナム語に対応

日本ユニシスの100%子会社キャナルグローブ株式会社
 第一弾として東南アジアを拠点としたビジネスエコシステムの展開を目指し
 インドネシアISeMaグループへ資本参加

■ キャナルグローブ株式会社概要



- 会社名 キャナルグローブ株式会社
 Canal Globe, Ltd.
 <http://www.canalglobe.com/>
- 本社所在地 江東区豊洲1-1-1
- 設立 2017年4月
- 資本金 1億円
- 出資比率 日本ユニシス株式会社100%

■ サービス概要

Your pathway to the world

グローバルな戦略的パートナーシップにより
 国境や業界を超えるビジネスエコシステムの中核となり
 新たなビジネスをつなぐ運河(キャナル)の役割を果たします



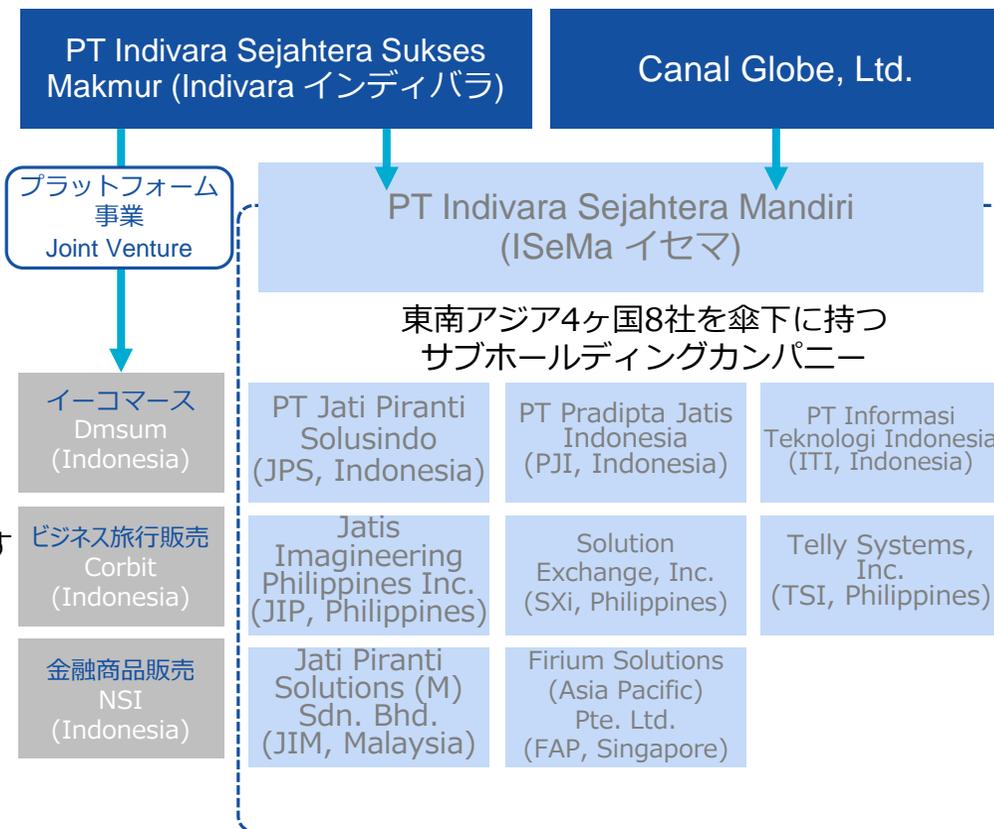
海外企業との
パートナーシップ



クロスボーダー
エコシステムの創出

■ 東南アジアビジネス展開スキーム

Indivaraグループとの資本提携を通じて東南アジアにおける
 ビジネス展開を加速し、地域社会の発展に貢献します。

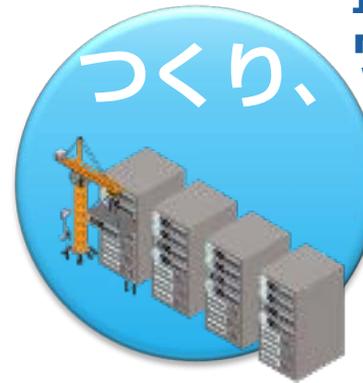


お客さまのICT環境全体最適化を支える『インフラトータルサービス』提供 - ICTインフラをつくり、まもり、最適化する -

■ ユニアデックス(株) 会社概要



- 会社名 ユニアデックス株式会社
- 本社所在地 江東区豊洲1-1-1
- 設立 1997年3月
- 資本金 7億5,000万円



ICTインフラすべてを、 ワンストップ提供

数多く存在するハードやソフト、サービスの中からお客さまに最適な組み合わせを厳選し、提供します。ICT基盤の分析・評価・設計・構築・保守・運用までをすべて1社で完結。全体統合したワンストップサービスで煩雑なICT実務からお客さまを解放します。



迅速に、的確に、 安心を全方位サポート

コールセンターが即座に状況を把握し、全国規模の保守体制で、素早く、的確にエンジニアが対応します。さらに予知保全する監視サービスなど、全方位でICT運用の安心をお約束します。

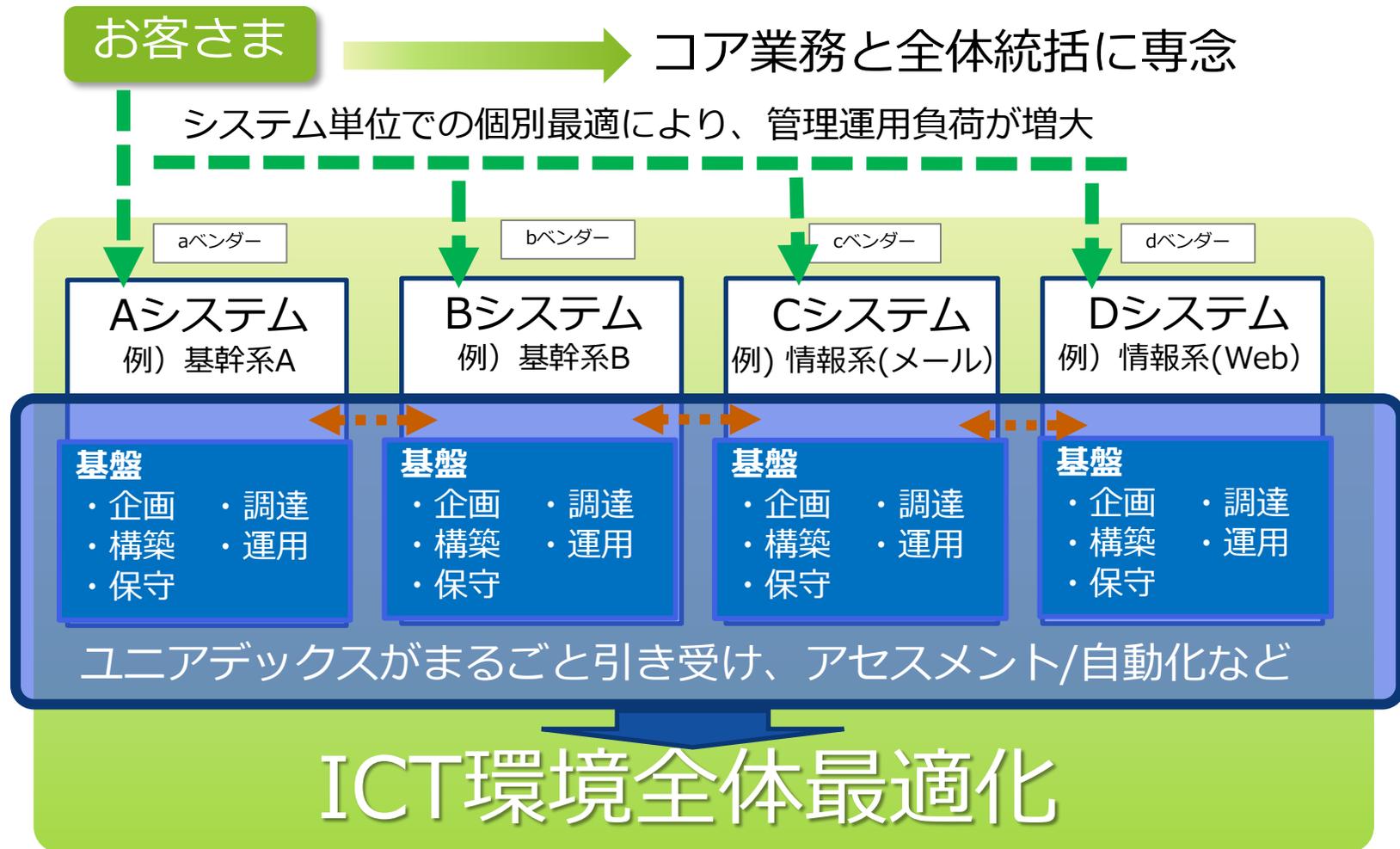


「高度な活用」と 「容易な運用」を可能に

システムの部分最適ではなく、システムをまるごと統合管理し、問題点を分析評価し、トータルにコストの削減をめざします。これによって、お客さまがコア業務に専念できる環境を作り出す。それがユニアデックスのICT環境の全体最適化。攻めのシフトへ、お客さまの経営資源そのものを最適化します。

戦略分野への取り組み ITアウトソーシング

－ 基幹系、情報系すべてを引き受けてコストを削減、リソースを事業に専念 －



戦略分野への取り組み IoT

– 共創システムからビジネス化のプラットフォームまで、ワンストップで構築 –

デジタルトランスフォーメーション (DX) に向けたIoTビジネス

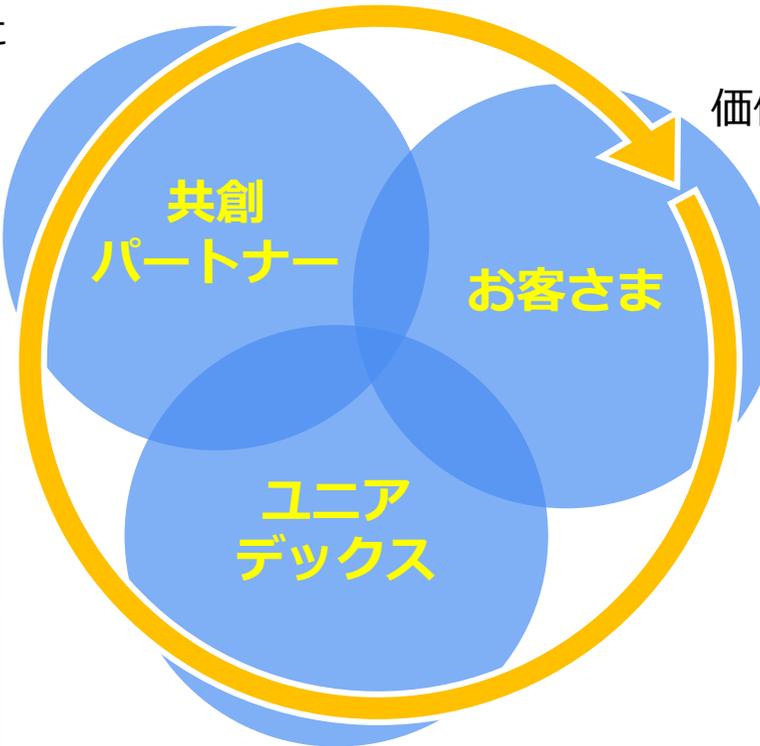
共創パートナーと連携した
IoTビジネス開発から
データ活用による
新たなサービスの創生へ

AirFacility®
設備保全IoTサービス

AirProduct®
製品IoT化サービス

AirInsight®
故障予兆検知IoTサービス

産業IoT向け
シスコソリューション



お客さまの
事業現場の課題解決から
価値創出によるビジネス拡大へ

顧客創出～満足度向上

オープンイノベーション

人材不足

多様な働き方

⋮

- 2018年度トピックス：「AirInsight Maintenance」をNTTドコモが採用
製造業向け「docomo IoTスマートメンテナンスパッケージ」として提供開始

AI Contact Center ソリューション

■ 会社概要

- 会社名：エス・アンド・アイ株式会社（東京都中央区日本橋宮崎町30-1）
- 設立：1987年 ■ 資本金：4.9億円 ■ 株主：日本ユニシス/ソフトバンク/日本IBM

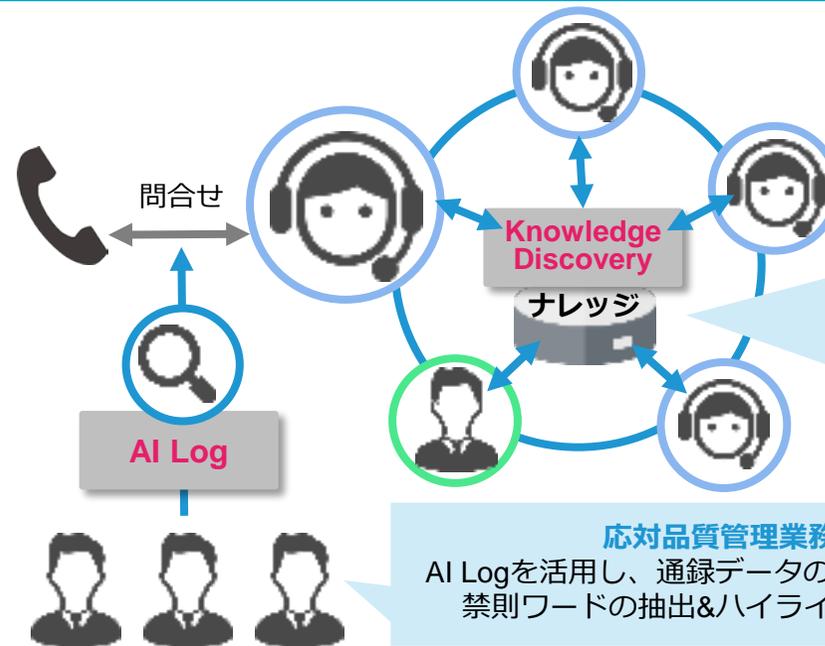
2016年よりIBM Watsonを活用したAI事業に注力。対応支援サービスや対応品質管理支援サービスなど、コンタクトセンター向けのサービスを複数展開。



■ コンタクトセンターの課題を解決！“AI Contact Center”とは

コンタクトセンターが抱える主な課題

- 現場のノウハウを有効活用できていない。
- オペレーターの経験やスキルへの依存。
- 一定水準の対応ができるまでの研修時間とコスト。
- 高い離職率。



ナレッジ共有 & 脱属人化
 Knowledge Discoveryの活用で、現場のナレッジを1つに集約。

- 電話対応中に任意のやり取りをリアルタイムテキスト化
- 質問に対する回答候補を確信

経験/スキルによらない対応を実現

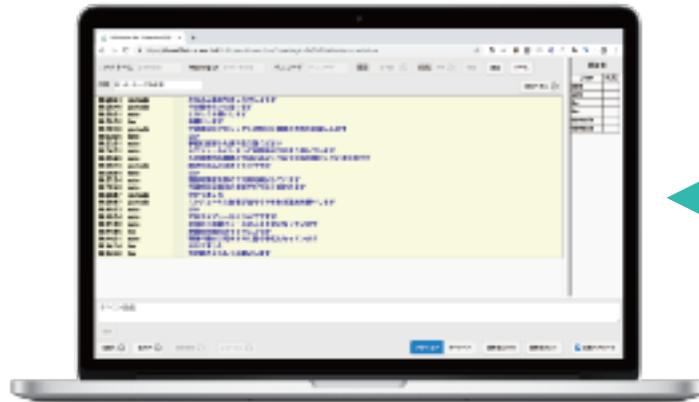
対応品質管理業務の効率化、対応品質向上
 AI Logを活用し、通録データの全件テキスト化/チェックを自動実行。禁則ワードの抽出&ハイライト表示で対応品質を効率的に管理。

iPhoneでいつでもどこでも会議を可視化する！ 議事録作成/翻訳支援サービス「AI Conference」

IBM Watsonを活用した会議支援ツール「AI Minutes for Enterprise」をPCだけではなく、iPhoneからでも利用できるクラウドサービス。

@ Office

PCとマイクセットを使って会議に参加



外出先

iPhoneアプリで会議に参加



- 会議内容を発話者ごとにチャット形式で表示
- 吹き出しの長押しで音声を再生&コピー
- 音声入力&テキスト入力に対応

Point

外出先からも簡単に会議に参加

リアルタイム音声認識で会議内容を簡単共有

リアルタイム翻訳で多言語会議もOK!

テキスト化した情報の2次利用で業務を効率化

「デザイン」を「かたち」に
そして「かたち」は「創造」を超える

～新バージョン続々登場～

■ 日本ユニシス・エクセリューションズ(株) 会社概要



- 会社名 日本ユニシス・エクセリューションズ株式会社
- 本社所在地 江東区豊洲1-1-1
- 設立 1984年11月1日
- 資本金 1億円
- 出資比率 日本ユニシス株式会社100%

■ 日本ユニシス・エクセリューションズについて

国産CAD/CAMソリューションで
日本発の「ものづくり」の革新に寄与し、
お客様の夢の実現を共に果たし、
広く社会に貢献できる
集団を目指しています。

■ 主な製品・サービス



含有化学物質管理システム グリーン調達マイスター®

化学物質情報の管理、及び調査依頼や調査回答作業の
サプライチェーン間コミュニケーションの支援

■ CADmeister V13.0、13.1 提供開始

新バージョンV13.0を2018年8月に、V13.1を2019年1月にリリース。

- V13.0では、プレス金型設計、樹脂金型設計向け機能強化を行いました。また、Microsoft 2010以降との連携や形状ライブラリ機能、曲面加工自動化機能を新たに追加しました。

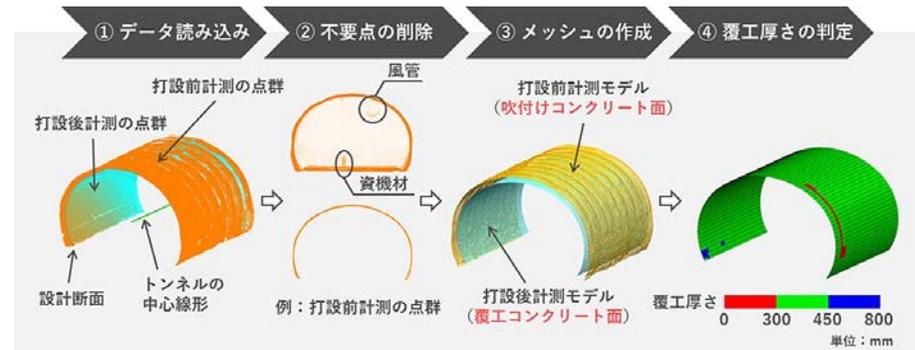


「CADmeister」とExcel間でパラメトリック寸法の値を双方向で共有することができる機能を提供

- V13.1では、お客様から改善要望を頂いた点を主に基本機能、金型設計専用機能、CAM機能の機能強化を行いました。

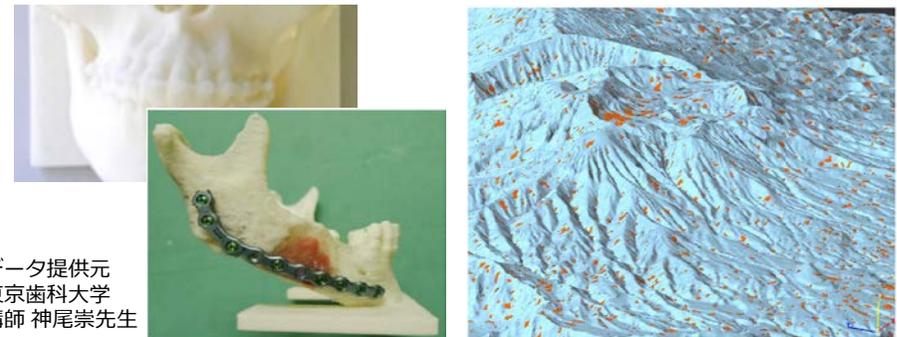
■ 出来形マスター β版 提供開始

佐藤工業株式会社様、ユニアデックス株式会社と共同で開発した、レーザスキャナを用いてトンネルの出来形管理を行なうソフトウェアを2018年10月にリリース。



■ POLYGONAlmeister Ver4.0 提供開始

3次元計測データの活用を支援する機能を2019年3月にリリース。今後は医療・歯科や土木領域にも適用拡大。



データ提供元
東京歯科大学
講師 神尾崇先生

グローバル展開に向けての業務提携発表 働きがいのある会社ベストカンパニー選出企業との交流会実施

■ ケンブリッジ・テクノロジー・パートナーズ(株) 会社概要

- 会社名：ケンブリッジ・テクノロジー・パートナーズ株式会社
- 本社所在地：港区赤坂2-14-32
- 設立：日本法人設立1997年 2006年ユニシス傘下へ
- 資本金：1千万円
- 株主：日本ユニシス株式会社100%



■ 米国、中国を中心としたグローバル展開に向けて Calsoft Systems、方正との業務提携を発表

業務提携内容

- ・ 現地拠点の提供（米国、中国）
- ・ コンサルティングサービスの提供
- ・ システム導入・オフショアサービスの提供

他



■ 「働きがいのある会社」ベストカンパニー受賞企業との交流会実施

働きがいをもつカルチャーや制度・取組み・悩みを相互に共有し、他社のよいところの吸収やコラボ推進の可能性を模索するイベントを定期的実施



日本ユニシス(株)の特例子会社 NULアクセシビリティ株式会社 ICTの利活用による就業機会を通じ、障がい者の活躍の場を拡大し社会貢献を支援

■ NULアクセシビリティ(株) 会社概要



- 会社名 NULアクセシビリティ株式会社
- 本社所在地 江東区豊洲1-1-1
- 設立 2018年2月1日
- 資本金 9千万円
- 出資比率 日本ユニシス株式会社100%
- 事業内容 ウェブアクセシビリティ検査事業 他

■ ウェブアクセシビリティ事業の実績

お客様実績数：8社
検査実績ページ数：約600ページ

【検査実績例】

- ・東京都福祉保健財団のホームページ
- ・株式会社図書館流通センターのクラウドサービス
電子図書館サービス「LibrariE & TRC-DL」等

※業務アプリケーションのページの検査を行うなど幅広く対応

■ NULアクセシビリティについて



完全在宅勤務という就業形態にて在宅就労者を雇用
障がい者の就労支援は地域ごとに考え方が異なるため
地域事情に精通する地元就労支援機関、徳島県NPO法人
JCI Teleworkers Networkと連携して就労支援を推進中
今後は他県も含め、地域と一体となった体制を各地で展開
し、働きやすい環境を提供し続ける会社を目指す

■ 川島成道クリスマスコンサート（徳島県）



多様な人材の活躍と働き方を応援し、障がい者への音楽鑑賞・体験の機会を創出する目的として、文部科学省のスペシャルサポート大使を務めるヴァイオリニスト川島成道氏によるクリスマスコンサートを徳島市にて開催
日本ユニシスとJCIと連携し、主賓として鳴門市長、県議会議員、徳島市や鳴門市などの地域の方々約200名に会場頂き、NHK徳島、四国放送、徳島新聞等の記事に取り上げられた